



ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

по процедура за определяне на изпълнител с четири обособени позиции по договор за безвъзмездна финансова помощ № BG16RFOP002-2.001-0128-C01

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ, за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. **Най-ниска цена**”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва само и единствено на база предложена цена (ед.цена и/или обща стойност);

2. **“Ниво на разходите“**

3. **Оптимално съотношение качество-цена**

При определяне на изпълнител чрез критерии „Ниво на разходите“ и „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избран тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Всеки възложител има право да избира вида, броя и относителната тежест на показателите, които ще формират най-изгодната за него оферта.

При определяне на индивидуалните показатели в тези критерии, възложителят следва да се съобрази с предмета, с характера, с обема и спецификата на конкретната поръчка. За всеки предварително определен показател, възложителят определя максимално възможния брой точки и относителната му тежест.

Настоящата методика се прилага за всички обособени позиции, като ще се извърши отделна оценка и класиране на офертите, получени за всяка една от обособените позиции.

Ще бъдат оценяване оферти, предлагащи равни или по-добри условия от поставените минимални изисквания.

1. Основен критерии е наличността, валидността и пълнотата на представените от кандидата документи и материали. Само кандидати, чиито оферти отговарят на предварително зададените общи и квалификационни изисквания на ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ се допускат до по-нататъчна оценка.

2. Само кандидати, чиито оферти отговарят на утвърдената от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ „техническа спецификация“ за изпълнение на поръчката или предлагат артикули с по-добри показатели, се допускат до по-нататъчна оценка.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

Пример :

----- www.eufunds.bg -----

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на ОП „Иновации и конкурентоспособност” 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от МЕТАКОМ СЛЗ ИНВЕСТ АД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.



В процедура за избор на изпълнител с предмет „Доставка на апаратура”, в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите „Ниво на разходите“

В „Методиката за оценка на офертите” от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П 1	30 % (0,30)	10	Т ц
2.Условия на гаранционно обслужване – П 2	50 % (0,50)	10	Т г.обсл.
3.Условия на извънгаранционно обслужване – П 3	20 % (0,20)	10	Т извг.обсл.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$Т_{ц} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя ;
- „C_{min}” е най-ниската предложена цена ;
- „C_n” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = Т_{ц} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.



Показател 2 – “Условия на гаранционно обслужване”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,50.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на гаранционното обслужване. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблица № 2.

Таблица № 2 за показател Т г.обсл.

Условия на гаранционно обслужване	Точки на показателя
1	2
От 7 до 12 месеца включително	2 точки
От 13 до 18 месеца включително	5 точки
От 19 до 24 месеца и нагоре включително	10 точки

В колона № 1 са посочени условията, които са водещи при оценката, а в колона 2 съответно са определени броя на точките за всяко условие.

Точките по втория показател на n- я участник се получават по следната формула:

$$П_2 = Т \text{ г.обсл.} \times 0,50, \text{ където :}$$

➤ „0,50” е относителното тегло на показателя.

Показател 3 – “Условия на извънгаранционно обслужване”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,20.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на извънгаранционния сервиз. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблица № 3.

Таблица № 3 за показател Т извг.обсл.

Условия на извънгаранционно обслужване	Точки на показателя
1	2
От 1 до 2 години включително	2 точки
От 2 до 3 години включително	5 точки
От 3 до 4 години и нагоре включително	10 точки



В колона № 1 са посочени условията, които са водещи при оценката, а в колона 2 съответно са определени броя на точките за всяко условие.

Точките по третия показател на n- я участник се получават по следната формула:

$$П_3 = Т \text{ извг.обсл.} \times 0,20, \text{ където :}$$

➤ „0,20” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2 + П_3$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.